

Angebot print to web

Verknüpfen Sie die Vorteile beider Medien: Sprechen Sie Ihre Zielgruppe auf dem herkömmlichen postalischen Weg an, um neugierig zu machen und sich dabei selbstverständlich im Rahmen der Gesetze zu befinden. In ihrer Werbesendung fordern Sie



zur Reaktion über das Internet auf – z. B. mit der Auslobung einer (am besten personalisierten) Landing-Page oder eines Quick Response Codes, dem sogenannten QR Code. Aktuelle Adressbestände sind für den Erfolg von Direktmarketing-Aktionen von hoher Bedeutung. Nahezu genauso wichtig ist es aber, einerseits die Zielgruppe mehrfach anzusprechen und andererseits ihr die Reaktion so leicht wie möglich zu machen. Alle diese Voraussetzungen erflüllen Sie mir unserem Angebot: print to web. Deshalb haben wir Ihnen auf diesen Seiten eine Auswahl zusammengestellt. Verschaffen Sie sich hier einen Überblick. Sprechen Sie uns an! Lassen Sie sich Ihr persönliches Angebot erstellen. Wir freuen uns, von Ihnen zu hören.

Postkarte verknüpft mit Landing-Page

Sprechen Sie Ihre Zielgruppe crossmedial an. Verbinden Sie offline mit online. Unser besonderes Angebot für Sie: Versenden Sie mehrmals im Jahr an Ihre Zielgruppe eine Postkarte, immer mit einem aktuellen Bezug, mit der Angabe einer Landing-Page und ggf. einem QR-Code – und vor allem mit einem Kundenanreiz, die Seite im Internet zu besuchen. Geben Sie Ihrer Zielgruppe die Möglichkeit, online zu reagieren.

Von der Konzeption über die Produktion bis zum Versand Ihrer Postkarte bieten wir Ihnen alle Leistungen aus einer Hand. Wenn der Empfänger ihrer Postkarte über die Eingabe der Landing-Page oder mit seinem Smartphone den QR Code liest, landet er direkt auf Ihrer Website – welche wiederum (mit Hilfe einer im Hintergrund arbeitenden Datenbank) optimal personalisiert auf Ihre Zielgruppe eingeht.

Ihre Vorteile

- Eine extrem schnelle und sehr einfache Reaktionsmöglichkeit (kein Weg zum Fax oder Briefkasten notwendig)
- Die individuell zugeschnittene Ansprache fördert das Interesse und verstärkt den Dialog
- Eine erfolgreiche Lösungen zur Generierung von E-Mail-Adressen, um zukünftig im Kontakt zu bleiben
- Eine schnelle Produktion verbunden mit einer zuverlässigen Abwicklung bei interessanten Konditionen

Special Angebot

Adressen-Zielgruppe: Entscheider (z. B. Leiter Marketing oder Einkaufsleiter in der Postleitzone 8)

Merkmale: Postalische Adresse inkl. Ansprechpartner **Nutzungsform:** Unbegrenzte Nutzung für ein Jahr

4.000 Stück = Euro 3.522,00 netto für 1 Jahr* Preis:

10.000 Stück = Euro 7.162,00 netto für 1 Jahr*

* Preise abhängig von Zielgruppe und Anzahl an Selektionskriterien.

Offsetdruck: Postkarte im Format 235 x 125 mm, 300q/gm Bilderdruck matt, 4/4farbig Euroskala mit Schutzlack

Adressierung: Inkjetadressierung 300dpi oder mit adressierten Selbstklebe-Etiketten

4.000 Stück = Euro 690,00 netto pro Aktion Preis:

10.000 Stück = Euro 1.100,00 netto pro Aktion

* Preis-Änderungen vorbehalten.

Porto: Versand als Infopost Standard (zu Euro 0,25 pro Stück) Preis:

4.000 Stück = Euro 1.000,00 netto pro Aktion 10.000 Stück = Euro 2.500,00 netto pro Aktion

* Porto-Preise nach den Tariefen und Bedingungen der Deutschen Post AG, Änderungen vorbehalten.



IT-Service

Die qualifizierte Bereinigung und die optimale Aufbereitung von Adressdaten sind Voraussetzungen für den erfolgreichen



Einsatz Ihrer Adressen. Bereits im Vorfeld Ihrer Versandaktionen helfen wir Ihnen, Retouren zu reduzieren und vor allem die Kundenzufriedenheit zu erhöhen. Die postalisch korrekte Schreibweise sowie das Eliminieren von werbeungeeigneten Adressen steigern die Qualität und Effizienz Ihrer Mailingaktion.

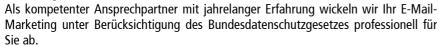
Selbstverständlich pflegen, ergänzen und aktualisieren wir auch Ihre Business-Adressen, z. B. durch Anreichern mit Branchen-Code, Mitarbeiteranzahl, Telefon-/Fax-Nummer oder Ansprechpartner.

Unser vierstufiges Konzept für Bestandsabgleiche oder Waschabgleiche von Versanddaten:

- Adress-/Datenbank Check und Beratung zum Ergebnis
- Adress-/Datenbank Bereinigung
- Adress-/Datenbank Bereinigung und Anreicherung
- Adress-/Datenbank kontinuierliche Pflege und Überwachung

E-Mail-Marketing

Wir beraten Sie gerne bei Ihren geplanten E-Mail-Marketing-Aktionen und unterstützen Sie bei der Durchführung. Von der Auswahl der richtigen Zielgruppe, über die Beschaffung der E-Mail-Adressen mit dem notwendigen Opt-In oder auch zu einem Versand eines eigenen E-Mail-Newsletters, gern unterstützen wir Sie bei allen diese Aufgaben.





Mailing-Produktion: Konzeption, Print und Lettershop

Von der Konzeption über die Produktion bis zum Versand Ihrer Maillings bieten wir Ihnen alle Leistungen aus einer Hand. Ob eine Adressierung per Inkjet-Drucksystem oder das mehrfarbige Lasern von ein- oder mehrseitigen Anschreiben – die Personalisierung Ihrer Webemittel ist bei uns in guten Händen. Im Lettershop werden alle Elemente Ihres Maillings



zusammengeführt und versandfertig gemacht. Die maschinelle oder manuelle Konfektionierung Ihrer Mailings mit Falzen, Kleben, Etikettieren und Kuvertieren realisieren wir für Sie termingerecht in optimaler Qualität.

Vollendeter Service für Ihr Direktmarketing

- Qualifizierte Beratung und erfahrene Betreuung
- Erfolgreiche Lösungen
- Marktgerechte, faire Preise
- Schnelle Produktion und eine sorgsame, zuverlässige Abwicklung Ihrer Aktion

Riek, direkt Marketing, hinter diesem Namen stecken mehr als 30 Jahre Erfahrung im Bereich Direktmarketing. Ob Sie eine beratende Unterstützung oder die professionelle Produktion Ihrer Direktmarketing-Aktion benötigen: Als kompetenter Partner stehen wir Ihnen zur Verfügung. Unser Ziel ist es, dass Ihre Direktmarketing-Aktionen erfolgreich sind – denn nur Ihr Erfolg ist auch unser Erfolg.

Kontakt

Riek, direkt Marketing GmbH & Co. Service KG Industriestraße 10 61273 Wehrheim Fon +49 (0) 60 81-96 77-100 Fax +49 (0) 60 81-96 77-199 E-Mail info@riek-direkt.de Internet www.adressen-riek.de